



Akkreditierungsnummer: GB-BDL-20150609-30423

## **Anlage zur Einladung für die Online-Schulung exklusiv Weiterbildungsmaßnahme („gut beraten“) – Beschreibung für die Teilnehmer**

Im Rahmen der Initiative „gut beraten“ kann für diese Veranstaltung die Weiterbildungszeit auf Ihrem Weiterbildungskonto gutgeschrieben werden. Gemäß den zugrundeliegenden Anrechnungsregeln erhalten Sie nachfolgend eine ausführliche Beschreibung der Maßnahme.

|                                  |   |
|----------------------------------|---|
| <b>Referent:</b>                 | <b>Sabine R. Waldenmaier, Leiterin Marketing und Produkte,<br/>DMB Rechtsschutz-Versicherung AG</b>   |
| <b>Datum:</b>                    | <b>18.05.2026</b>   |
| <b>Uhrzeit:</b>                  | <b>10:00 Uhr bis 10:50 Uhr</b>  |
| <b>Titel/Thema der Schulung</b>  | Online-Schulung exklusiv<br>Thema: „Wertvolle DMB RECHT Serviceleistungen im Rechtsschutz inklusive. So begeistern Sie Ihre Privat- und Geschäftskunden.“   |
| <b>Zielgruppe</b>                | Versicherungsvermittler, Vertriebsinnendienst usw.  |
| <b>Inhalt der Schulung</b>       | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundwissen Rechtsschutz-Versicherung für Privat- und Geschäftskunden</li> <li>• Welche Risiken bestehen für Privat- und Geschäftskunden</li> <li>• Schadenbeispiele Privat- und Geschäftskunden</li> <li>• Beratungsansätze: Serviceleistungen für Privat- und Geschäftskunden</li> <li>• Produktwissen DMB RECHT Serviceleistungen für Privat- und Geschäftskunden (DMB RECHT-Hotline, Vorsorge-Assistenten, DMB RECHT Forderungshilfe, neu: Untermervollmacht usw.)</li> <li>• Verkaufsargumentation</li> <li>• Vertriebsunterstützende Materialien</li> <li>• Ansprechpartner</li> </ul> |
| <b>Lernziele der Schulung</b>    | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Kundenbedürfnisse können erkannt und die Informationen aus den täglichen Kundengesprächen in optimalen Versicherungsschutz umgesetzt werden</li> <li>• Bedarf für Rechtsschutz ermitteln</li> <li>• Produktlösungen Rechtsschutz für Privat- und Geschäftskunden</li> <li>• Produktwissen im Detail</li> <li>• Umsatzsteigerung</li> <li>• Bestandsaufbau, Bestandssicherung</li> <li>• Neukundengewinnung</li> </ul>  |
| <b>Methode</b>                   | Gesteuertes E-Learning  |
| <b>Dauer</b>                     | 50 Minuten  |
| <b>Organisatorische Hinweise</b> | Keine Pause   |
| <b>Weiterbildungszeit</b>        | 45 Minuten  |

Sofern Sie über ein Weiterbildungskonto verfügen, können Sie Ihre persönliche Vermittler-ID auf der Teilnehmerliste während der Veranstaltung vermerken. Wir werden daraufhin die o.g. Weiterbildungszeit Weiterbildungskonto gutschreiben. Wichtig: Ohne Vermittler-ID kann keine Zeitgutschrift erfolgen!